



DIMOCO

Opportunities don't happen,
you create them.

Sie sind eine engagierte Persönlichkeit und wollen Ihre herausragenden Soft Skills beim führenden Anbieter von Direct Carrier Billing einbringen? Sie wollen erleben wie man aus einem Mobiltelefon ein fortschrittliches Zahlungsinstrument für Produkte aus den Bereichen ePublishing, Video on Demand, Online-Gaming oder Digital Music entwickeln kann? Mittlerweile ist Direct Carrier Billing die Top 3 Zahlungsmethode auf Facebook und aus dem Bereich Mobile Payment nicht mehr wegzudenken!

DIMOCO Carrier Billing ist ein lizenziertes Zahlungsinstitut, beaufsichtigt von der österreichischen Finanzmarktaufsicht und ermöglicht über 1,5 Milliarden Mobilfunkkunden den Kauf digitaler und physischer Güter von Online-Händlern über ihr mobiles Endgerät.

In unserem internationalen Team aus 20+ Nationen erwarten Sie viel Raum für Ihre persönliche Note und Eigenverantwortung. Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance. Wenn Sie sich als wichtigen Teil eines motivierten Teams in einem modernen Umfeld sehen, dann sind Sie richtig bei uns!

Ergreifen Sie die Karrierechance mit Ihrer Bewerbung als

Traineeprogramm

Sales Coordinator | Inside Sales (w/m/d)

Teilzeit 25-30 Wochenstunden

Ihre Mission:

Sie haben keine Lust auf Stillstand? Dann sind Sie richtig bei uns! Wir suchen Persönlichkeiten, die mehr wollen, die sich gemeinsam mit uns weiterentwickeln wollen und die neben ihrer ausgeprägten Koordinationsfähigkeit und Strukturiertheit auch eine Sales-Persönlichkeit mitbringen und so das Sahnehäubchen in unserem Sales Prozess für unsere Kunden darstellen.

Das ist Ihr Job:

- Unterstützt vom Vertriebsteam lernen Sie unsere Kunden und Prozesse kennen und werden sich schon bald aktiv im täglichen Geschäft bewegen.
- Mit den Kollegen im Team nehmen Sie an Kundencalls teil bzw. erledigen die internationale Kommunikation auf diversen Kanälen nach erfolgter Einschulung selbstständig
- Sie erleben, wie man durch das Verstehen der Geschäftsmodelle und Bedürfnisse unserer Kunden erfolgreich exzellentes Kundenservice gewährleistet. Dazu gehören auch die zuverlässige Bearbeitung und Abwicklung eingehender Kundenanfragen und Aufträge (z.B. Auftragsabwicklung, Koordination der Service Aktivierungen, Angebote, Kalkulationen, Verträge, usw.)
- Sie bauen sich im Unternehmen ein gutes Netzwerk auf.
- Zur Förderung des Rundumverständnisses arbeiten Sie auch in anderen Bereichen, die eng mit dem Vertrieb zusammenarbeiten im Rahmen einer Job Rotation mit.

- Nach Abschluss der Trainee-Phase arbeiten Sie aktiv an Ihrem „eigenen“ Kundenbereich und treiben Projekte voran.

Ihr Idealprofil:

- Sie konnten bereits erste Erfahrungen im Vertrieb oder Vertriebsinnendienst sammeln
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutsch-Kenntnisse zeichnen sie aus
- Sie haben Freude daran, begeisternd Kundengespräche zu führen und zielsicher auf die Bedürfnisse unserer Kunden einzugehen
- Sie wollen unsere Kunden optimal betreuen und sind für die Abwicklung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss und der Nachbetreuung zuständig
- Sie bringen hohe Affinität und großes Interesse für die „Mobile Payment Welt“ mit
- Eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit und hohe Kommunikationsstärke, Ideenreichtum und Eigenmotivation runden Ihr Profil ab
- Darüber hinaus zeichnen Sie Struktur und Organisationsstärke aus

Gute Gründe für DIMOCO:

- Sie erhalten eine internationale Entwicklungsmöglichkeit in der wachsenden und zukunftsweisenden Mobile Payment Branche
- Eine abwechslungsreiche, herausfordernde und internationale Aufgabe wartet auf Sie
- Wir unterstützen Sie: Sie erhalten eine umfassende Einarbeitung in unsere Produkte und Systeme
- Ein sehr gutes Betriebsklima - Teamgeist, Leidenschaft und Kollegialität zeichnen unser Unternehmen aus
- Sie schätzen flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Modelle? Lassen Sie uns darüber sprechen!
- Mitarbeiterveranstaltungen von DIMOCO vor Ausbruch der COVID-19 Pandemie hatten einen legendären Ruf – wer weiß, was die Zukunft da noch bringen wird.
- Gratis Campus Shuttlebus von U6 Siebenhirten zum Office
- Selbstverständlich erhalten Sie ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket; die kollektivvertragliche Mindestentlohnung startet bei rund 26.600 EUR (auf Vollzeitbasis), die tatsächliche Remuneration richtet sich nach Ihrer Ausbildung und Erfahrung

One application – a billion opportunities!

Wir freuen uns auf Ihre online Bewerbung: dimoco.eu/contact-form-career/

DIMOCO Carrier Billing GmbH

Cornelia Wallner
Head, Human Resources
Campus 21, Europaring F15/302
A-2345 Brunn/Gebirge
T: 0043-1-33 66 888-0
W: dimoco.eu/career