



Sie sind eine engagierte Persönlichkeit und wollen Ihre herausragenden Soft Skills bei DIMOCO MESSAGING einbringen?

Die effektivste Kommunikationsmethode ist und bleibt die Kurznachricht, selbst E-Mails, Tweets oder Messagingdienste können die SMS nicht verdrängen und ist als TAN im Online-Banking, als Multi-Channel-Marketingmethode oder als simple Terminerinnerungen für unsere Kunden aus Bankwesen, Handel, Gesundheitswesen oder der Reise- und Tourismusindustrie ein überauswichtiges und notwendiges Medium.

Unser Unternehmen bietet qualitativ hochwertige Business-SMS-Lösungen an und ermöglicht einfache, effiziente und schnelle Kommunikation weltweit in jeder Sprache. Jährlich werden über 1 Milliarde Mitteilungen über unsere Plattform für unsere zukunftsorientierten Kunden verschickt. Wir bieten diesen Kunden individuelle Lösungen und persönliche Kundenbetreuung, gestützt durch eine direkte Vernetzung zu internationalen Mobilfunkbetreibern.

In unserem internationalen Team erwartet Sie viel Raum für Ihre persönliche Note und Eigenverantwortung. Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance. Wenn Sie sich als wichtiger Teil eines innovativen und motivierten Teams in einem modernen Umfeld sehen, dann sind Sie richtig bei uns!

Für unsere vielfältigen Aufgaben suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n berufserfahrene/n Kollegin/Kollegen mit Engagement und Teamgeist, der/die einen internationalen Karriereschritt ergreifen will

Inside Sales/Vertriebsinnendienst (w/m/d)

(38,5h Vollzeit)

In dieser Rolle sind Sie aktiv im Verkaufsprozess involviert und haben tagtäglich Kontakt mit internationalen Kunden. Sie haben die Fäden in der Hand, arbeiten selbst-organisiert und scheuen nicht vor täglichen Herausforderungen zurück.

Ihre Verantwortungsbereiche:

- Kompetente Unterstützung der motivierten Sales- und Procurement-Teams
- Zuverlässige Bearbeitung und Abwicklung eingehender Kundenanfragen und Aufträge (zB Angebote, Kalkulationen, Verträge, Vorbereitung von Serviceanträgen, ...)
- Bearbeitung aller weiteren Verkaufsinendienst-Agenden (zB: Versand von Kundeninformationen, Rechnungskontrolle, ...).
- Lösungsfindung von komplexen Problemen um die Qualität und Effizienz im Team zu optimieren
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden und internem Sales und Procurement
- Administration von Stamm- und Leistungsdaten
- Erstellung von Reports und Berichten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HAK | HTL | FH o.ä.)
- Mindestens 2 oder mehr Jahre Berufserfahrung in ähnlicher Position von Vorteil
- Gabe, komplexe Probleme zu verstehen und die beste Lösung zu finden
- Großes Interesse an der Software Branche und der „Mobile Messaging Welt“

- Sehr sicherer Umgang mit MS Office – speziell Excel und Outlook
- Durchsetzungskraft, hohes Maß an Selbstorganisation und selbstständigem Arbeiten
- Schnelle Auffassungsgabe um komplexe Zusammenhänge zu verstehen
- Ausgeprägte Teamplayer-Qualitäten
- Deutsch- und Englischkenntnisse auf C1 Niveau sind Voraussetzung

Gute Gründe für DIMOCO:

- Täglich neue Herausforderungen in einem expansiven Umfeld
- Spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in einem jungen, außerordentlich motivierten Team
- Wir unterstützen Sie: Bei uns erhalten Sie eine umfassende Einschulung zu unseren Produkten und Systemen
- Flache Hierarchien, Du-Kultur, ideengetriebene Atmosphäre
- Modernes Büro und flexible Arbeitszeiteinteilung

Aus rechtlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass das jährliche kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Stelle mit € 27.440,- Brutto/Jahr startet, wobei wir entsprechend Ihrer Qualifikation und Erfahrung eine deutliche, marktkonforme Überzahlung bieten.

This is your opportunity to be more than an employee!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Bewerberportal: dimoco.eu/contact-form-career/

DIMOCO Messaging GmbH

Cornelia Wallner

Manager Human Resources

Campus 21, Europaring F16/402

A-2345 Brunn/Gebirge

T: 0043-1-33 66 888-0

W: dimoco.eu/career