



## **Du bist eine engagierte Persönlichkeit und willst Deine Fähigkeiten bei DIMOCO MESSAGING einbringen?**

Jeder kennt sie, die Terminerinnerung vom Arzt, der Sicherheitscode einer Website oder ein TAN deiner Bank. A2P SMS sind ein wichtiger mobiler Kommunikationskanal für Unternehmen, um Kunden, Lieferanten und MitarbeiterInnen zu erreichen. Sie sind kostengünstig, universell anwendbar, zuverlässig und schnell. A2P SMS können genutzt werden, um einen schnellen und direkten Kommunikationskanal zu schaffen.

A2P SMS – hinter diesem kompliziert anmutenden Begriff verbirgt sich eine ganz einfache Bedeutung: SMS, die von Anwendungen an Menschen versandt werden. A2P kommt aus dem englischen und bedeutet "Application to Person".

DIMOCO Messaging bietet als innovativer Marktführer qualitativ hochwertige Business-SMS-Lösungen an und ermöglicht damit globale Kommunikation in jeder Sprache. Über unseren Messaging-HUB versenden wir für unsere Businesskunden jährlich über 1 Milliarde A2P SMS. Wir verfügen als virtueller Mobilfunkbetreiber (MVNO) selbst über ein großes Netzwerk an Mobilfunkanbindungen und investieren laufend in neue Technik & Infrastruktur.

Bei uns erwartest dich ein internationales Team. DIMOCO unterstützt und fördert MitarbeiterInnen, bietet Raum für persönliche Weiterentwicklung und versteht Work Life Balance als wichtige Voraussetzung.

Um unser stetig steigendes A2P Geschäft weiter auszubauen, suchen wir an unserem Unternehmenssitz in Brunn am Gebirge (Campus 21, Stadtgrenze Wien Süd) einen proaktiv nach außen gehenden Businesskunden-Hunter, der mit sofortiger Wirkung unser Team verstärkt.

## **Sales Account Manager (w/m/d)**

### **Deine Mission:**

Als Sales Account Manager lebst du den Verkaufsprozess von A-Z, organisierst eigenständig deine Geschäftsanbahnungen und bringst so Abschlüsse zustande. Du gehst aktiv auf Neukunden zu und berätst sie fachmännisch, um sie langfristig an DIMOCO zu binden. Dein hoher Grad an Eigeninteresse, deine IT & Software Affinität, sowie deine Leidenschaft für Telekommunikation verschaffen dir einen wesentlichen Vorteil bei der Kundenakquise.

**Deine Verantwortung:**

- Gewinnung von Kunden, die unsere DIMOCO Messaging Lösung mittels API integrieren wollen (Fokus D-A-CH)
- Erarbeitung eigener Verkaufsstrategien, wie Neukunden im Bereich A2P SMS gewonnen werden können
- Strategische Recherche, um potentielle Kunden mit SMS Anwendungen am österreichischen Markt identifizieren zu können
- Kundenakquise durch Telefon, E-Mail, XING, LinkedIn & Besuch von relevanten Fachmessen
- Angebotslegung und Erstellung von Präsentationsunterlagen zwecks Verkaufsunterstützung
- Abschluss von Verträgen mit Geschäftskunden, Begleitung der GO-LIVE Phase sowie laufende Betreuung der gewonnenen Accounts

**Was Du mitbringen solltest:**

- Offenheit, mit Menschen in Kontakt zu treten
- Freude am Verkaufen sowie bei der Wahrnehmung persönlicher Termine
- Selbstvertrauen, Durchsetzungsstärke und Kommunikationsstärke
- Als Digital Native hast Du sowohl technisches Grundverständnis als auch Interesse an der Welt der Telekommunikation
- Offenheit für Reisetätigkeit (vorrangig Österreich)
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau & gute Englisch Kenntnisse

**Gute Gründe für DIMOCO:**

- 20 Jahre Erfolgsgeschichte
- Privat geführtes Unternehmen mit soliden Eigentümerstrukturen
- Top modere Büroräumlichkeiten
- State of the Art Notebook, Firmenhandy & Büromaterial
- Chancen auf Weiterentwicklung im Unternehmen
- Schulungs- und Ausbildungsmöglichkeiten
- Fundierte Einschulungs- und Einarbeitungsphase mit direkter Unterstützung eines Senior Managers
- Attraktives Einkommen sowie ein zusätzliches Provisionsmodell
- Teamevents
- Internationalität
- Cafeteria & Business Lounge
- Bereitstellung von Kaffee & Obst

Aus rechtlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass das jährliche kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Stelle mit € 27.440,- Brutto/Jahr startet, wobei wir entsprechend Deiner Qualifikation und Erfahrung eine deutliche, marktkonforme Überzahlung bieten.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung über unser Bewerberportal: <https://dimoco.eu/contact-form-career/>

**DIMOCO Messaging GmbH**

Cornelia Wallner

Head, Human Resources

Campus 21, Europaring F16/402

A-2345 Brunn/Gebirge

T: 0043-1-33 66 888-0

W: <https://dimoco.eu/career>