



Sie sind eine engagierte Persönlichkeit und wollen Ihre herausragenden Soft Skills beim führenden Anbieter von Direct Carrier Billing einbringen? Sie wollen erleben wie man aus einem Mobiltelefon ein fortschrittliches Zahlungsinstrument für Produkte aus den Bereichen ePublishing, Video on Demand, Online-Gaming oder Digital Music entwickeln kann? Mittlerweile ist Direct Carrier Billing die Top 3 Zahlungsmethode auf Facebook und aus dem Bereich Mobile Payment nicht mehr wegzudenken!

DIMOCO Carrier Billing ist ein lizenziertes Zahlungsinstitut, beaufsichtigt von der österreichischen Finanzmarktaufsicht und ermöglicht über 1,5 Milliarden Mobilfunkkunden den Kauf digitaler und physischer Güter von Online-Händlern über ihr mobiles Endgerät.

In unserem internationalen Team aus 20+ Nationen erwarten Sie viel Raum für Ihre persönliche Note und Eigenverantwortung. Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance. Wenn Sie sich als wichtigen Teil eines motivierten Teams in einem modernen Umfeld sehen, dann sind Sie richtig bei uns!

Aufgrund der wachsenden Nachfrage nach unseren Dienstleistungen suchen wir nun nach einem neuen Mitarbeiter.

Business Development Manager (w/m) - Physical Goods –

Ihre strategische Aufgabe:

Unser wachsendes Unternehmen benötigt einen erfahrenen und kreativ denkenden Business Development Manager, um Wachstumschancen im Bereich der Physical Goods zu identifizieren, zu entwickeln und in wirtschaftlichen Erfolg umzuwandeln. Wir sind auf der Suche nach Experten in diesem Bereich, die über eine nachgewiesene Erfolgsbilanz verfügen und in der Lage sind, neue Marktchancen erfolgreich zu identifizieren. Wir suchen Manager, die kundenorientiert sind und sich auf wechselnde Kundenanforderungen rasch einstellen können. Unser(e) Idealkandidat(in) verfügt über exzellente Kommunikationsfähigkeiten sowie die Fähigkeit mittels neuer Ansätze und kreativer Ideen eine langfristige und zukunftsorientierte Wertschöpfung für unser Unternehmen herbeiführen zu können.

Was Ihre Rolle darüber hinaus beinhaltet:

- Identifikation und Definition von strategischen Verkaufschancen im Bereich Physical Goods, die über Direct Carrier Billing abgerechnet werden
- Entwicklung von Geschäftsstrategien und Auf- und Ausbau eines Netzwerkes im Segment
- Zusammenarbeit mit allen relevanten internen Stakeholdern
- Vorantreiben der Marktentwicklung, Technologie und Preisgestaltung, mit dem Ziel, die Geschäftsexpansion voranzutreiben
- Weiterentwicklung und Optimierung des Physical Goods Marktsegments für Direct Carrier Billing Services
- Erstellung von Businessplänen, Bedarfsanalysen und Marktanalysen
- Entwicklung von Leads, Pflege der Kundenbeziehungen, Präsentation von Unternehmensdienstleistungen, Führen von Vertragsverhandlungen
- Teilnahme an Messen, Verkaufsm Meetings und anderen marktspezifischen Events
- Vorbereitung und Präsentation von Business Reviews für das Management Team hinsichtlich Fortschritte und Hindernisse in der Neukundengewinnung

Das macht Sie aus:

- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der E-Commerce/Payment Branche im Sales- oder Business Development Bereich
- Mit Ihrer Kommunikationsfähigkeit und Ihrem souveränen Auftreten besitzen Sie die Fähigkeit ein Business-Netzwerk rasch aufzubauen
- Gespür für Änderungen am Markt und neue Trends
- Leidenschaft für die Weiterentwicklung unserer Produkte/Services um nachhaltiges und zukunftsorientiertes Wachstum sicherzustellen
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz im Business Development
- Ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten gepaart mit Kreativität
- Starke Projektmanagement-Fähigkeiten mit viel Liebe zum Detail
- Flexible Arbeitseinstellung, mit der Fähigkeit, Prioritäten zu setzen um in einem sich ständig verändernden Umfeld hochprofessionelle Lösungen zu implementieren und voranzutreiben
- Fließende Sprachkenntnisse in Englisch und Deutsch
- Starke Leidenschaft für mobile Dienste - Mobile Payment, Mobile Commerce, Mobile Commerce

Das Besondere an dieser Position:

- Die Chance an der ehrgeizigen Transformationsagenda des Unternehmens mitzuwirken
- Kurze Kommunikationswege, sowie ein hohes Maß an Eigenständigkeit und ein eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten
- Sie können sich in einer wachsenden und zukunftsweisenden Branche im Mobile Payment Bereich entwickeln und eigene Ideen selbständig umsetzen
- Moderne Büroräume in Wien Süd
- Gratis Shuttlebus von und nach Wien
- Umfassendes Training zu unseren Produkten und Systemen
- Großartige Mitarbeiterveranstaltungen
- Leistungsorientierter Teamgeist und selbstmotiviertes Arbeitsumfeld - Leidenschaft und Kreativität sind die Treiber in unserem Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance
- Ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket

Aus rechtlichen Gründen müssen wir den Bruttojahresgehalt angeben, der nach unserem Kollektivvertrag bei € 50.000,00 beginnt. Je nach Berufserfahrung und Qualifikation sind wir bereit, Ihnen weit mehr als das Mindestgehalt zu bezahlen.

One application – a billion opportunities!

Wir freuen uns auf Ihre online Bewerbung: <https://dimoco.eu/contact-form-career/>

DIMOCO Europe GmbH

Cornelia Wallner
Manager Human Resources
Campus 21, Europaring F15/302
A-2345 Brunn/Gebirge
T: 0043-1-33 66 888-0
W: <https://dimoco.eu/career>