



Sie sind eine engagierte Persönlichkeit und wollen sich in ein motiviertes Team bei DIMOCO MESSAGING einbringen?

Die effektivste Kommunikationsmethode ist und bleibt die Kurznachricht, selbst E-Mails, Tweets oder Messagingdienste können die SMS nicht verdrängen und ist als TAN im Online-Banking, als Multi-Channel-Marketingmethode oder als simple Terminerinnerungen für unsere Kunden aus Bankwesen, Handel, Gesundheitswesen oder der Reise- und Tourismusindustrie ein überauswichtiges und notwendiges Medium.

Unser Unternehmen bietet qualitativ hochwertige Business-SMS-Lösungen an und ermöglicht einfache, effiziente und schnelle Kommunikation weltweit in jeder Sprache. Jährlich werden 400 Millionen Mitteilungen über unsere Plattform für unsere zukunftsorientierten Kunden verschickt. Wir bieten diesen Kunden individuelle Lösungen und persönliche Kundenbetreuung, gestützt durch eine direkte Vernetzung zu internationalen Mobilfunkbetreibern.

In unserem internationalen Team erwartet Sie viel Raum für Ihre persönliche Note und Eigenverantwortung. Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance. Wenn Sie sich als wichtiger Teil eines innovativen und motivierten Teams in einem modernen Umfeld sehen, dann sind Sie richtig bei uns!

Für unsere vielfältigen Aufgaben suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Kollegin/Kollegen mit Engagement und Teamgeist.

Inside Sales/Verkaufsdienst (w/m)

In dieser Rolle sind Sie aktiv im Verkaufsprozess involviert und haben tagtäglich Kontakt mit internationalen Kunden. Sie haben die Fäden in der Hand, arbeiten selbst-organisiert und scheuen nicht vor täglichen Herausforderungen zurück.

Ihre Verantwortungsbereiche:

- Kompetente Unterstützung des motivierten Sales-Teams
- Zuverlässige Bearbeitung und Abwicklung eingehender Kundenanfragen und Aufträge (zB Angebote, Kalkulationen, Verträge, Vorbereitung von Serviceanträgen, ...)
- Bearbeitung aller weiteren Verkaufsdienst-Agenden (zB: Versand von Kundeninformationen, Rechnungskontrolle, ...).
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden und internem Sales
- Administration von Stamm- und Leistungsdaten
- Erstellung von Reports und Berichten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HAK | HTL | FH o.ä.)
- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Rolle
- Idealerweise Erfahrung in der Software Branche oder einem Start-Up Umfeld
- Großes Interesse an der „Mobile Messaging Welt“
- Sehr sicherer Umgang mit MS Office – speziell Excel und Outlook
- Durchsetzungskraft, hohes Maß an Selbstorganisation und selbstständigem Arbeiten
- Schnelle Auffassungsgabe, Fähigkeit komplexe Zusammenhänge zu verstehen und Einsatzbereitschaft

- Ausgeprägte Teampayer-Qualitäten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Gute Gründe für DIMOCO:

- Täglich neue Herausforderungen in einem expansiven Umfeld
- Spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in einem jungen, außerordentlich motivierten Team
- Wir unterstützen Sie: Bei uns erhalten Sie eine umfassende Einschulung zu unseren Produkten und Systemen
- Flexible Arbeitszeiteinteilung
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 30.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von beruflicher Erfahrung und Qualifikation

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Bewerberportal: <https://dimoco.eu/contact-form-career/>

DIMOCO Messaging GmbH

Cornelia Wallner

Manager Human Resources

Campus 21, Europaring F16/402

A-2345 Brunn/Gebirge

T: 0043-1-33 66 888-0

W: <https://dimoco.eu/career/>