



Sie sind eine engagierte Persönlichkeit und wollen Ihre herausragenden Soft Skills beim führenden Anbieter von Direct Carrier Billing einbringen? Sie wollen erleben wie man aus einem Mobiltelefon ein fortschrittliches Zahlungsinstrument für Produkte aus den Bereichen ePubublishing, Video on Demand, Online-Gaming oder Digital Music entwickeln kann? Mittlerweile ist Direct Carrier Billing die Top 3 Zahlungsmethode auf Facebook und aus dem Bereich Mobile Payment nicht mehr wegzudenken!

DIMOCO Carrier Billing ist ein lizenziertes Zahlungsinstitut, beaufsichtigt von der österreichischen Finanzmarktaufsicht und ermöglicht über einer Milliarde Mobilfunkkunden den Kauf digitaler und physischer Güter von Online-Händlern über ihr mobiles Endgerät.

In unserem internationalen Team aus 20+ Nationen erwarten Sie viel Raum für Ihre persönliche Note und Eigenverantwortung. Flexible Arbeitszeiten unterstützen Ihre Work Life Balance. Wenn Sie sich als wichtigen Teil eines motivierten Teams in einem modernen Umfeld sehen, dann sind Sie richtig bei uns!

Ergreifen Sie die Karrierechance mit Ihrer Bewerbung im Bereich

Verkaufsinendienst (w/m) Sales Support mit Macherqualitäten

Ihre Mission:

In dieser Rolle sind Sie aktiv im Verkaufsprozess involviert und haben tagtäglich Kontakt mit internationalen Geschäftskunden. Sie haben die Fäden in der Hand, arbeiten selbst-organisiert und scheuen nicht vor täglichen Herausforderungen zurück.

Ihre Aufgaben:

- Kompetente Unterstützung des Verkaufs- und Projektteams
- Zuverlässige Bearbeitung und Abwicklung eingehender Kundenanfragen und Aufträge (zB Angebote, Kalkulationen, Verträge, Vorbereitung von Serviceanträgen, ...)
- Bearbeitung aller weiteren Verkaufsinendienst-Agenden (zB: Versand von Kundeninformationen, Rechnungskontrolle, ...)
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen
- Enge Zusammenarbeit mit Verkauf, Projektmanagement und Finanz
- Administration von Stamm- und Leistungsdaten
- Erstellung von Reports und Berichten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Berufserfahrung im Verkauf/Verkaufsinendienst-Bereich von Vorteil
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office – speziell Excel und Outlook
- Strukturierte zuverlässige Arbeitsweise / ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Effizientes Organisationstalent mit hoher Kundenorientierung
- Engagement, positive Arbeitseinstellung und Macher-Qualitäten

Das Besondere an dieser Position:

- Sie können sich in einer wachsenden und zukunftsweisenden Branche im Mobile Payment Bereich entwickeln und eigene Ideen selbstständig umsetzen
- Eine abwechslungsreiche, herausfordernde und internationale Aufgabe erwartet Sie
- Ein top modernes Büro am Campus 21
- Sie erhalten eine umfassende Einschulung zu unseren Produkten und Systemen
- Ein äußerst gutes Betriebsklima - Teamgeist, Engagement und Einsatzbereitschaft zeichnen uns aus

Mitdenken und der Blick über den Tellerrand sind Ihnen wichtig?

Dann möchten wir Sie gerne kennen lernen! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Bewerbungsformular:
<https://dimoco.eu/contact-form-career/>

Aus rechtlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass das jährliche kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Stelle mit € 26.390,- Brutto/Jahr startet, wobei wir entsprechend Ihrer Qualifikation und Erfahrung eine deutliche, marktkonforme Überzahlung bieten.

DIMOCO Europe GmbH

Cornelia Wallner
Manager Human Resources
Campus 21, Europaring F15/302
A-2345 Brunn/Gebirge
T: 0043-1-33 66 888-0
W: <https://dimoco.eu/career>